

アサーティブ・コミュニケーション研修

I. 研修の目的

対象者:一般社員～中堅社員

相手と自分の双方を尊重するアサーションスキルを理解し、Win-Winの人間関係づくりのための自己表現力を磨く。

2. 研修内容

内 容	
9:00	<p>1. アサーションの基本を理解する 【講義・個人ワーク】 ～アサーションの基本的な考え方を確認し、3つのタイプへの対応法の理解を深める～</p> <ul style="list-style-type: none">1) アサーションとは？2) アサーション権3) 自分の正直な感情に気付く4) アサーション度自己チェックリスト <p>2. アサーションの実践法を知る 【講義・個人ワーク・ロールプレイング】 ～相手を尊重しながら、自分の意見を率直に伝える表現のフレーム(DESC法)を学ぶ～</p> <ul style="list-style-type: none">1) 傾聴のポイント2) 自己開示メッセージの伝え方(DESC法)3) 客観的な意見の伝え方(PREP法) 【ロールプレイ実習】<ul style="list-style-type: none">● 「無理な依頼をする」● 「NOと言って断る」● 振り返り
12:00	
13:00	<p>3. アサーションの自己表現力を高める 【講義・個人ワーク・ロールプレイング】 ～アサーションをより効果的に実践するために、自己表現力を向上させる～</p> <ul style="list-style-type: none">1) 信頼感の高め方2) メラビアンの法則3) 言葉の選び方4) 表情の重要性5) ボディランゲージの効用 <p>4. アサーション実習 【個人ワーク・ロールプレイング】 ～アサーションスキルを活用できるよう、自分の事例で実習し、スキルの定着を図る～ 【ロールプレイ実習】<ul style="list-style-type: none">● 実習役、相手役、オブザーブ役の3名でロールプレイを行う● 実習後、フィードバック● 全体振り返り● 質疑応答</p> <p>5. 承認力トレーニング 【講義・個人ワーク・ロールプレイング】 ～Win-Winの人間関係づくりのために必要な承認力を養う～</p> <ul style="list-style-type: none">1) 自己重要感を満たす2) ポジティブシンキング3) 褒めることの効用4) 褒め言葉をおくる&受け取る
16:30	<p>6. まとめ 【講義】</p>