

# 接遇応対研修～基本編～

## I. 研修の目的

対象者：一般職員～中堅職員

住民満足を高める接遇とはどのようなものなのか、具体的なしぐさ、行動において確認し、相互の円滑なコミュニケーションを目指す。

## 2. 研修内容

	内 容
9:00	<p><b>1. CSに基づく接遇 【講義】</b> ～住民が心地よいと感じる対応はどんな対応か～</p> <ul style="list-style-type: none"><li>1) 忘れられない応対</li><li>2) 私たちが実践している事</li><li>3) 感じが良いかどうか、決めるのはお客様</li></ul> <p><b>2. CS接遇の心構え 【講義・個人ワーク】</b> ～住民は何を期待しているのか～</p> <ul style="list-style-type: none"><li>1) 組織やあなたへの評価は、ここで決まる</li><li>2) ノンバーバルコミュニケーションの重要性</li><li>3) 好感度の高い言葉遣い</li></ul>
12:00	
13:00	<p><b>3. 正確に、更に深く理解するスキル 【講義・個人ワーク・ロールプレイング】</b></p> <ul style="list-style-type: none"><li>1) 言葉に表れない思いをキャッチする</li><li>2) 傾聴スキル</li><li>3) 質問スキル</li><li>4) 要望を把握するためには</li></ul> <p><b>4. 正確に、わかりやすく伝えるスキル 【講義・個人ワーク・ロールプレイング】</b></p> <ul style="list-style-type: none"><li>1) 相手の状態を観察する<ul style="list-style-type: none"><li>● 相手の「聞く」態勢は整っているのか</li></ul></li><li>2) 会話の構造<ul style="list-style-type: none"><li>● 雑談から入る説明があってもよい</li><li>● 伝えたいことを明確に伝えるポイント</li><li>● PREP法／ホールパート法</li></ul></li><li>3) 積極的に使いたい言葉</li><li>4) 好感度を高める少しの工夫</li></ul> <p><b>5. 電話応対のポイント 【講義・個人ワーク・ロールプレイング】</b></p> <ul style="list-style-type: none"><li>1) 目に見えない応対の落とし穴</li><li>2) 電話応対のプロが実践するポイントは</li></ul> <p><b>6. 応対場面を想定して(ロールプレイング)</b></p> <p><b>7. まとめ 【講義】</b></p> <ul style="list-style-type: none"><li>● 行動目標の発表</li></ul>
16:30	